

渣打银行中小企业金融
为您提供量身定制的出口贸易融资方案







[出口贸易融资产品一览](#)

[出口贸易融资产品详述](#)

[国际贸易结算方式与融资方案](#)

[为何选择渣打银行？](#)

[渣打银行中小企业金融与“一带一路”](#)

[联系我们](#)

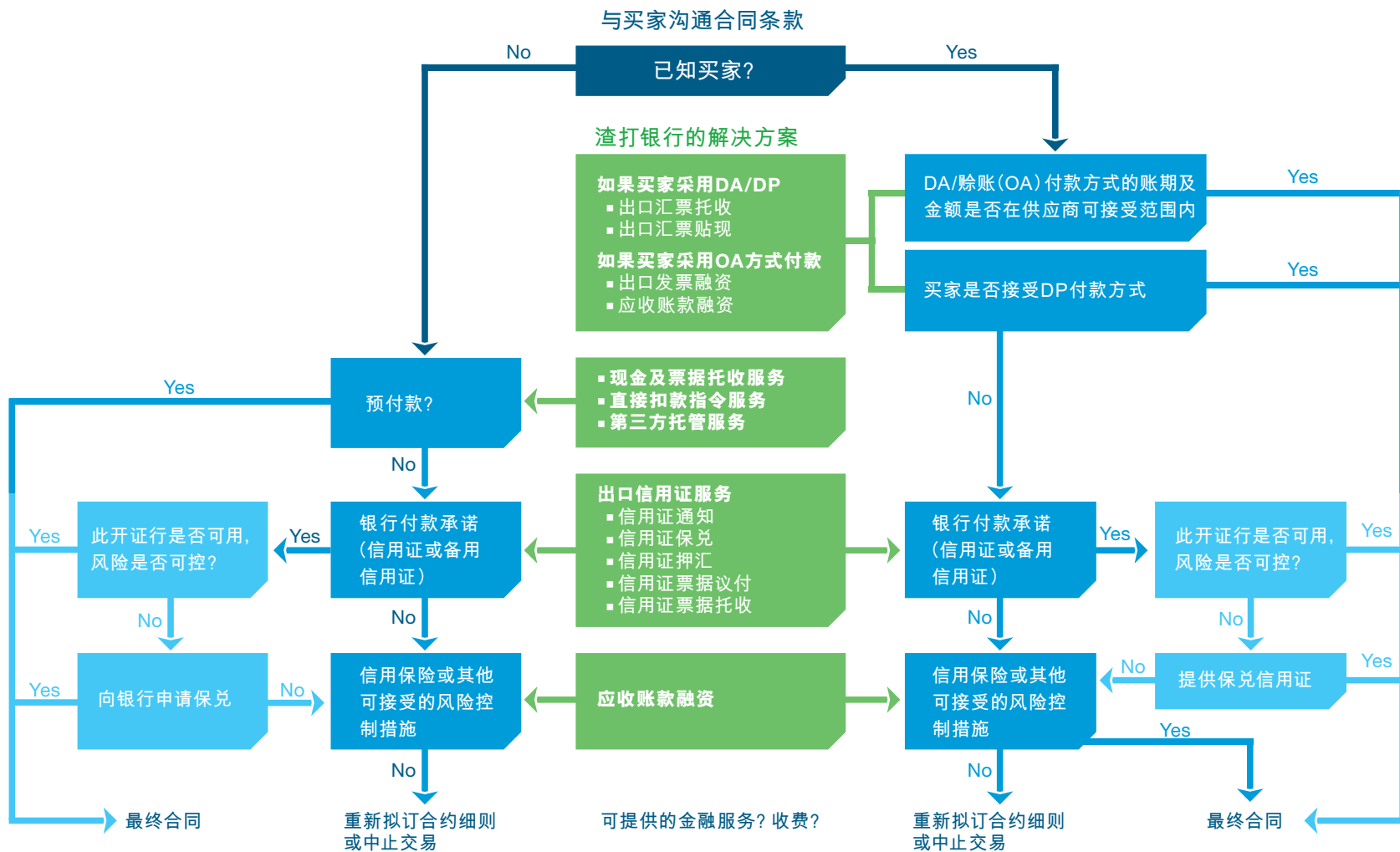




出口贸易融资产品一览

以供应商（即：卖家）为例，出口业务流程和所涉及产品介绍如下：







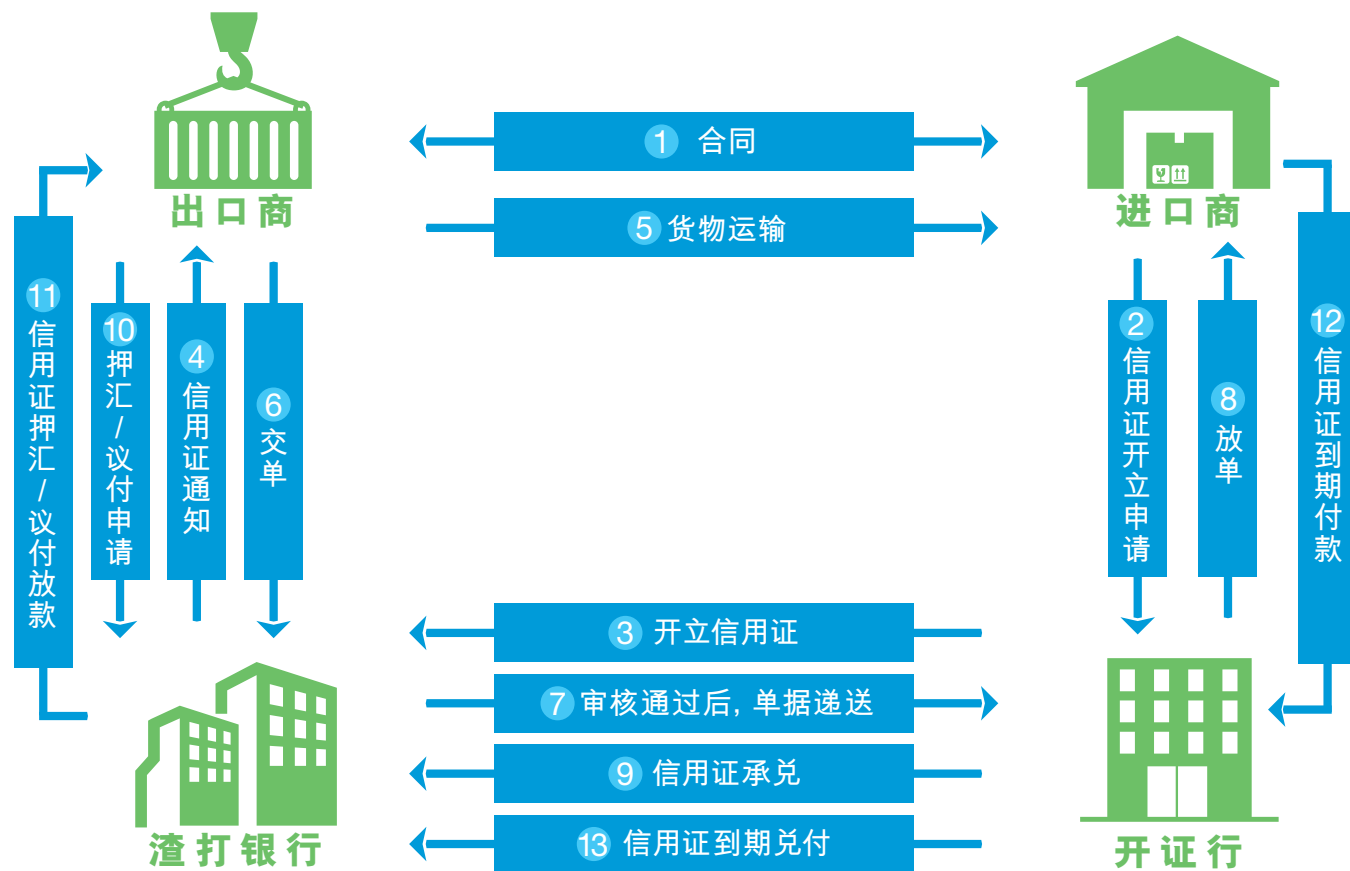
出口贸易融资产品详述

以**远期信用证押汇/议付**为例，融资案例及操作流程详细介绍如下：

融资案例详述

- 1** ABC公司是一家从事进出口贸易的企业，主营建筑建材，销往“一带一路”国家，但在加纳等亚非拉国家拓展业务时遇到了瓶颈。ABC公司与加纳买家商定了一个总价400万美元的订单，结算方式为90天远期信用证，但由于其合作的本地内资银行与加纳开证行并无业务联系，因此无法提供信用证押汇。经推荐，ABC公司接洽了渣打银行客户经理，并得知渣打银行与加纳开证行设有密押关系，押汇额度充足。货物出运后，ABC公司通过渣打银行交单并申请办理远期信用证贴现，90天后，开证行将款项归还于渣打银行。在渣打银行的支持下，ABC公司能够继续积极拓展其它“一带一路”国家的出口业务。
- 2** XYZ公司是一家专业从事进出口贸易的公司，主营各种灯芯绒和牛仔面料，客户主要集中在中东、非洲、南美洲，以及东南亚各国。XYZ公司客户有将近一半的贸易发生在孟加拉，结算方式以远期信用证为主，主要合作银行均为本地内资银行。但孟加拉的开证行付款较慢，导致XYZ公司一直面临着现金流紧缺的问题。XYZ公司通过渣打银行客户经理了解到，渣打银行与孟加拉国的开证行贸易往来密切，可为信用证加保。信用证一经保兑，受益人便取得了开证行和保兑行的双重付款保证，首先由保兑行承担付款责任使得收汇更为稳妥。

信用证押汇/议付操作流程详述





国际贸易结算方式与融资方案

国际贸易的结算主要采用**电汇(T/T)**、**托收(Collection)**和**信用证(L/C)**这三种方式。

常用的电汇(T/T) 和信用证(L/C)对比如下:

电汇(T/T)

优点: 速度快、手续简便、手续费低。

- 缺点:**
- 对于进口商而言, 在“前T/T”方式下容易产生损失预付款的风险
 - 对于出口商而言, 在“后T/T”方式下容易产生收汇风险
 - 难以应用在进出口量较大的场景中, 成为企业提高进出口量的瓶颈

信用证(L/C)作为国际贸易结算方式的优点: 由于银行充当了买卖双方的保证人, 缓解了双方互不信任的矛盾, 信用证这一结算方式被出口商视为一种安全可靠、风险相对较低的结算方式, 既降低了贸易风险, 又能提高双方的贸易量。

信用证融资解决方案

出口企业若想在规避汇率波动风险的同时解决资金周转难题，渣打银行信用证押汇业务是一个有效的解决方案。这不仅能为出口企业盘活资金，提早获取货款，银行还承担开证行到期索偿风险，企业客户可提前缓释风险，获得融资。

加快资金周转

在进口商支付货款前，出口商就可以提前得到融资，加快资金周转速度。

简化手续

信用证押汇不占用出口商的授信额度，无需额外的抵押品，融资手段相对简单易行。

降低风险

是否接受信用证结算方式的风险取决于该开证行及开证行国家的信誉。渣打银行可为亚洲、非洲等偏远地区开出的信用证加保，以确保出口商安全快速地收回货款。

改善现金流

可以增加出口商当期的现金流入量，从而改善财务状况，提高融资能力。





为何选择渣打银行？

渣打集团：在亚洲、非洲及中东市场占据领先地位

作为一家领先的国际银行，渣打已经在全球一些最有活力的市场上经营了150多年，拥有84,000多名员工。我们为遍布亚洲、非洲和中东市场的个人和企业客户提供金融服务，支持他们进行投资、开展贸易，并实现财富增值。品牌承诺“一心做好，始终如一（Here for good）”，浓缩了渣打的企业文化与价值。

渣打集团有限公司除在伦敦及香港的交易所上市外，还在印度的孟买以及印度国家证券交易所上市。

自1858年在中国上海开设首家分行以来，渣打银行在华业务经营从未间断。2007年4月，渣打银行成为第一批本地法人银行之一。这充分显示了渣打对中国市场的承诺以及在银行业的领先地位。目前，渣打银行在全国近30个城市拥有100多家营业网点，其中包括2014年3月初开业的上海自贸试验区支行。



渣打中国是众多业内领先机构和权威媒体颁发的奖项和荣誉获得者。以下是部分2016年奖项和荣誉一览：





渣打银行中小企业金融与“一带一路”

渣打银行全球网络与“一带一路”国家和地区高度重合，在沿线中的46个国家和地区均设有分支行，占到全球网络的68%，而且在其中大部分地区都有100年以上的经营历史。这一优势将更有效地为进出口商提供在当地的信用证开立、议付等金融贸易服务和金融服务解决方案。



“一带一路”网点：

亚洲

大中华区（中国大陆、中国台湾、中国香港、中国澳门）、新加坡、蒙古、印度、巴基斯坦、斯里兰卡、尼泊尔、缅甸、泰国、老挝、柬埔寨、越南、菲律宾、马来西亚、印度尼西亚、孟加拉国、文莱

非洲

埃及、安哥拉、博兹瓦纳、喀麦隆、科特迪瓦、加纳、肯尼亚、毛里求斯、尼日利亚、塞拉利昂、南非、坦桑尼亚、冈比亚、乌干达、赞比亚、津巴布韦

中东

巴林、约旦、阿联酋、阿曼、伊拉克、卡塔尔、沙特阿拉伯、黎巴嫩

欧洲

土耳其、英国



渣打银行在“一带一路”国家和地区中可接受当地信用证开证银行数量：



*数据统计截止至2017年2月28日

联系我们

我们将成为您值得信赖的国际合作伙伴，为您提供高质量的出口贸易融资解决方案，全面满足您的金融需求。

您可随时联系您的客户经理，或致电我行中小企业金融客户服务热线
800-988-0018（固话）/**400-888-8393**（手机）（国内）
或 **（86-755）2589-0833**（港澳台地区及海外）

您也可以关注渣打银行的官方微信，查看渣打银行金融日报和渣打银行举办的活动。

渣打银行官方微信



提示：

1. 本文件仅供参考，有关服务及产品信息请以我行具体的服务及产品条款为准。本活动所涉及优惠仅在申请被我行批准后方可享受，申请能否核准取决于我行的最终审核结果。
2. “我行”、“渣打银行”是指渣打银行（中国）有限公司。

扫码了解更多方案



扫一扫，联系我们



扫描左侧二维码
了解更多中小企业金融方案或各分支行联系方式

您可随时联系您的客户经理，或致电我行中小企业金融客户服务热线**800-988-0018**（固话）/**400-888-8393**（手机）（国内）
或**（86-755）2589-0833**（港澳台地区及海外）